



hamboorg.city

Razgovor na Poslicu — Priprema, Tok i Savjeti

Kako se pripremiti za Bewerbungsgespräch u Njemačkoj: tok razgovora, tipična pitanja i pregovori o plaćanju.

Deutsche Begriffe: Bewerbungsgespräch | Vorstellungsgespräch | Selbstpräsentation | Gehaltsverhandlung | Assessment Center

Razgovor na Poslicu u Njemačkoj

Bewerbungsgespräch (također se naziva Vorstellungsgespräch ili intervju za posao) je najvažniji korak u procesu prijave. U Njemačkoj razgovor ima formalan karakter — dobra priprema je odlučujuća.

Tipičan tok

Faza	Trajanje	Sadržaj
Pozdrav	5 min.	Rukovanje, mali razgovor
Predstavljanje tvrtke	10 min.	Poslodavac se predstavlja
Samoprezenacija	10-15 min.	Vi se predstavljate
Stručna pitanja	15-20 min.	Pitanja o kvalifikacijama i iskustvu
Vaša pitanja	10 min.	Postavljate pitanja poslodavcu
Zaključak	5 min.	Sljedeći koraci, opraćaj

Trajanje: Obično 45-90 minuta, za menadžerske pozicije i duže.

Priprema

Informiranje se o tvrtki

- **Web stranica** — proizvodi, usluge, vrijednosti, aktualne vijesti
- **Oglas o poslu** — pažljivo pročitati koje se kvalifikacije traže
- **Recenzije** na Kununu.de — oprezno, ne vjerovati sve
- **Ruta** — razjasnite putanju, planirajte vremenske rezerve, 10 minuta ranije je idealno

Priprema Selbstpräsentation

Pitanje "**Ispričajte nešto o sebi**" pojavljuje se gotovo u svakom razgovoru. Pripremite **prezentaciju od 2-3 minute**:

- 1. Trenutna situacija** — "Trenutno radim kao ... u ..."
- 2. Profesionalni put** — važnije stanice (ne sve!)
- 3. Relevantno iskustvo** — što vas kvalificira za ovu poziciju
- 4. Motivacija** — zašto se prijavljujete

Savjet: Vježbajte Selbstpräsentation naglas — ispred zrcala ili s prijateljima.

Tipična pitanja — i dobri odgovori

O vama osobno

- "**Koje su vaše snage?**" → Navedite 2-3 snage s konkretnim primjerima
- "**Koje su vaše slabosti?**" → Iskreno, ali s rješenjem: "Ponekad sam nestrpljiv, zato koristim liste provjere"
- "**Gdje se vidite za 5 godina?**" → Realistični karierni ciljevi koji se uklapaju u tvrtku
- "**Zašto želite promijeniti posao?**" → Formulirajte pozitivno (novi izazov, razvoj), nikada ne kudite starog poslodavca

O poziciji

- "**Zašto se prijavljivate kod nas?**" → Konkretni razlozi (ne: "jer dobro plaćate")
- "**Što znate o našoj tvrtki?**" → Pokažite da ste istraživali
- "**Kako rješavate stres?**" → Konkretni primjer iz prakse

Zamke

- "**Što bi vaši kolege rekli o vama?**" → Iskrena, pozitivna svojstva
- "**Ispričajte o neuspehu**" → Situacija, što ste naučili, kako ste to bolje napravili
- "**Zašto bismo vas trebali zaposliti?**" → Vaša jedinstvena obilježja (USP)

Zabranjena pitanja

Neka pitanja poslodavac **ne smije postavljati** (§ 611a BGB, AGG):

- **Trudnoća** — "Jeste li trudni?" / "Planirate li djecu?"
- **Religija** — "Koje ste vjere?"
- **Politička uvjerenja** — "Koju stranku birate?"
- **Sindikalna članstva** — "Jeste li član sindikata?"
- **Zdravlje** — "Imate li kronične bolesti?" (samo dozvoljeno ako je relevantno za posao)
- **Bračni status** — "Jeste li oženjen/udata?" (česta u praksi, ali niste obvezni odgovoriti)

Vaše pravo: Možete **lagati** na zabranjena pitanja — nema pravnih posljedica.

Kodeks odijevanja

Opća pravila

- **Bolje preodjeven nego nedovoljan** — u slučaju sumnje, oblečite se formalnije
- **Čisto i uredno** — kosa, nokti, cipele
- **Diskretna nakit i parfem**
- **Bez sportske odjeće, bez trenirki**

Prema industrijama

Industrija	Kodeks odijevanja
Banka, osiguranje, odvjetničke kancelarije	Odijelo/Kostim, kravata, diskretne boje
Ured, uprava	Business Casual (košulja/bluza, hlače/suknja)
IT, startup	Smart Casual (košulja bez kravate, traperice OK)
Obrt	Čista i uredna casual odjeća
Maloprodaja, gastronomija	Uredno, primjereno industriji

Pregovori o plaćanju

Kada se razgovara o plaćanju?

- Često tek u **drugom razgovoru** ili na kraju prvoga
- Ponekad poslodavac pita: "**Koji su vaši očekivani zahtjevi za plaću?**"
- Informirajte se o **tipičnom plaćanju u industriji** (gehalt.de, kununu.de, glassdoor.de)

Savjeti

- **Navedite raspon** — npr. "Zamišljam 42.000–48.000 € bruto"
- **Opravdajte** — "Na osnovu mojih 3 godine iskustva i kvalifikacije X..."
- **Ne postavljajte previše nisko** — Kasnije ne možete povećati
- **Razmotriti cijeli paket** — Godišnji odmor, rad od kuće, obuka, vozilo tvrtke

Tipične početne plate (bruto/godišnje)

Industrija	Početna plata
Inženjerstvo	45.000–55.000 €
IT	42.000–52.000 €
Poslovna ekonomija/Marketing	35.000–45.000 €
Zdravstvena njega	33.000–38.000 €
Obrt	28.000–35.000 €
Maloprodaja	26.000–32.000 €

Nakon razgovora

Praćenje

- **Zahvalni email** — u roku od 24 sata, kratak i profesionalan
- **Strpljenje** — odluka može potrajati 1–4 tjedna
- **Upitajte** — ako ništa niste čuli nakon 2 tjedna, ljubazno pitajte e-mailom

Ako dobijete ponudu

- **Pažljivo pročitajte ugovor** — probni rok, period otkazivanja, regulacija prekovremenog rada
- **Ne potpisujte odmah** — Možete uzeti ugovor i pročitati ga s vremenom
- **Dogovorite početni datum**

Ako dobijete odbijanje

- **Ne uzimajte osobno** — Često ima mnogo dobrih kandidata
- **Tražite povratnu informaciju** — "Što sam mogao bolje napraviti?"

- **Nastavite** — svaki razgovor je praksa

Posebni savjeti za strance

- 1. Točnost** — U Njemačkoj je izuzetno važna. Doći 5 minuta ranije je idealno.
- 2. Rukovanje** — čvrsto, kratko, očni kontakt
- 3. Korištenje "Sie"** — "Sie" umjesto "du", dok razgovornik ne ponudi "du"
- 4. Objašnjenje stranih kvalifikacija** — Nije svima poznat vaš obrazovni sustav. Objasnite usporedivost.
- 5. Pozitivno predstavljanje jezičnih znanja** — "Govorim 4 jezika, aktivno poboljšavam svoj njemački" je bolje od "Nažalost, moj njemački nije toliko dobar"
- 6. Kulturne razlike** — Direktnost se cijeni u Njemačkoj. Jasno recite što možete i što želite.
- 7. Pravna pitanja** — Informirajte se ima li vaš status boravka dozvolu za planirani posao

--- Stanje: Ožujak 2026. Sve informacije bez jamstva.