



hamboorg.city

Razgovor za Posao — Priprema, Tok i Saveti

Kako se pripremiti za Bewerbungsgespräch u Nemačkoj: tok razgovora, tipična pitanja i pregovori o plaćanju.

Deutsche Begriffe: Bewerbungsgespräch | Vorstellungsgespräch | Selbstpräsentation | Gehaltsverhandlung | Assessment Center

Razgovor za Posao u Nemačkoj

Bewerbungsgespräch (takođe se naziva Vorstellungsgespräch ili intervju za posao) je najvažniji korak u procesu prijave. U Nemačkoj razgovor ima formalan karakter — dobra priprema je odlučujuća.

Tipičan tok

Faza	Trajanje	Sadržaj
Pozdrav	5 min.	Rukovanje, mali razgovor
Predstavljanje kompanije	10 min.	Poslodavac se predstavlja
Samoprezentacija	10-15 min.	Vi se predstavljate
Stručna pitanja	15-20 min.	Pitanja o kvalifikacijama i iskustvu
Vaša pitanja	10 min.	Postavljate pitanja poslodavcu
Zaključak	5 min.	Sledeći koraci, opraštaj

Trajanje: Obično 45-90 minuta, za menadžerske pozicije i duže.

Priprema

Informisanje o kompaniji

- **Veb stranica** — proizvodi, usluge, vrednosti, aktualne vesti
- **Oglas o poslu** — pažljivo pročitati koje se kvalifikacije traže
- **Recenzije** na Kununu.de — oprezno, ne verovati sve
- **Ruta** — razjasnite putanju, planirajte vremenske rezerve, 10 minuta ranije je idealno

Priprema Selbstpräsentation

Pitanje "**Ispričajte nešto o sebi**" pojavljuje se gotovo u svakom razgovoru. Pripremite **prezentaciju od 2-3 minuta**:

- 1. Trenutna situacija** — "Trenutno radim kao ... u ..."
- 2. Profesionalni put** — važnije stanice (ne sve!)
- 3. Relevantno iskustvo** — šta vas kvalifikuje za ovu poziciju
- 4. Motivacija** — zašto se prijavljujete

Savet: Vežbajte Selbstpräsentation naglas — ispred ogledala ili sa prijateljima.

Tipična pitanja — i dobri odgovori

O vama lično

- "**Koje su vaše jačine?**" → Navedite 2-3 jačine sa konkretnim primerima
- "**Koje su vaše slabosti?**" → Iskreno, ali sa rešenjem: "Ponekad sam nestrpljiv, zato koristim liste provere"
- "**Gde se vidite za 5 godina?**" → Realistični karijerni ciljevi koji se uklapaju u kompaniju
- "**Zašto želite da promenite posao?**" → Formulirajte pozitivno (novi izazov, razvoj), nikada ne hvalite starog poslodavca

O poziciji

- "**Zašto se prijavljujete kod nas?**" → Konkretni razlozi (ne: "jer dobro plaćate")
- "**Šta znate o našoj kompaniji?**" → Pokažite da ste istražili
- "**Kako rešavate stres?**" → Konkretna primer iz prakse

Zamke

- "**Šta bi vaši kolege rekli o vama?**" → Iskrena, pozitivna svojstva
- "**Ispričajte o neuspehu**" → Situacija, šta ste naučili, kako ste to bolje uradili
- "**Zašto bismo vas trebali zaposliti?**" → Vaše jedinstvene karakteristike (USP)

Zabranjena pitanja

Neka pitanja poslodavac **ne sme da postavlja** (§ 611a BGB, AGG):

- **Trudnoća** — "Da li ste trudni?" / "Planirate li decu?"
- **Religija** — "Koje ste vere?"
- **Politička uverenja** — "Koju stranku birate?"
- **Sindikalna članstva** — "Da li ste član sindikata?"
- **Zdravlje** — "Da li imate hronične bolesti?" (samo dozvoljeno ako je relevantno za posao)
- **Bračni status** — "Da li ste udata/oženjen?" (česta u praksi, ali niste obavezni odgovoriti)

Vaše pravo: Možete **lagati** na zabranjena pitanja — nema pravnih posledica.

Kodeks oblačenja

Opšta pravila

- **Bolje preodjeven nego neodgovarajući** — u slučaju sumnje, obucite se formalnije
- **Čisto i uredano** — kosa, nokti, cipele
- **Diskretna nakit i parfem**
- **Bez sportske odeće, bez trenirki**

Prema granama

Grana	Kodeks oblačenja
Banka, osiguranje, advokatske kancelarije	Odelo/Kostim, kravata, diskretne boje
Kancelarija, uprava	Business Casual (košulja/bluza, hlače/suknja)
IT, startup	Smart Casual (košulja bez kravate, farmerke OK)
Zanat	Čista i uredna casual odeća
Maloprodaja, ugostiteljstvo	Uredno, primerno grani

Pregovori o plaćanju

Kada se razgovara o plaćanju?

- Često tek u **drugom razgovoru** ili na kraju prvoga

- Ponekad poslodavac pita: "**Koji su vaši očekivani zahtevi za platu?**"
- Informirajte se o **tipičnom plaćanju u grani** (gehalt.de, kununu.de, glassdoor.de)

Saveti

- **Navedite raspon** — npr. "Zamišljam 42.000–48.000 € bruto"
- **Opravdajte** — "Na osnovu mojih 3 godine iskustva i kvalifikacije X..."
- **Ne postavljajte previše nisko** — Kasnije ne možete povećati
- **Razmotriti ceo paket** — Godišnji odmor, rad od kuće, obuka, vozilo kompanije

Tipične početne plate (bruto/godišnje)

Grana	Početna plata
Inženjerstvo	45.000–55.000 €
IT	42.000–52.000 €
Poslovna ekonomija/Marketing	35.000–45.000 €
Zdravstvena zaštita	33.000–38.000 €
Zanat	28.000–35.000 €
Maloprodaja	26.000–32.000 €

Nakon razgovora

Praćenje

- **Zahvalnica e-mailom** — u roku od 24 sata, kratka i profesionalna
- **Strpljenje** — odluka može potrajati 1–4 nedelje
- **Pitajte** — ako ništa niste čuli nakon 2 nedelje, ljubazno pitajte e-mailom

Ako dobijete ponudu

- **Pažljivo pročitajte ugovor** — probni period, period otkazivanja, regulacija prekovremenog rada
- **Ne potpisujte odmah** — Možete uzeti ugovor i pročitati ga sa vremenom
- **Dogovorite početni datum**

Ako dobijete odbijanje

- **Ne uzimajte lično** — Često ima mnogo dobrih kandidata
- **Tražite povratnu informaciju** — "Šta sam mogao bolje da uradim?"
- **Nastavite** — svaki razgovor je praksa

Posebni saveti za strance

- 1. Tačnost** — U Nemačkoj je izuzetno važna. Doći 5 minuta ranije je idealno.
- 2. Rukovanje** — čvrsto, kratko, očni kontakt
- 3. Korišćenje "Sie"** — "Sie" umesto "du", dok razgovornik ne ponudi "du"
- 4. Objašnjenje stranih kvalifikacija** — Nije svima poznat vaš obrazovni sistem. Objasnite poredivost.
- 5. Pozitivno predstavljanje jezičnih znanja** — "Govorim 4 jezika, aktivno poboljšavam svoj nemački" je bolje od "Nažalost, moj nemački nije toliko dobar"
- 6. Kulturne razlike** — Direktnost se ceni u Nemačkoj. Jasno recite šta možete i šta želite.
- 7. Pravna pitanja** — Informirajte se da li vaš status boravka dozvoljava planiranu radnu aktivnost

--- Stanje: Mart 2026. Sve informacije bez garancije.