



hamboorg.city

## İş Görüşmesi — Hazırlık, Akış ve İpuçları

Almanya'da iş görüşmesine nasıl hazırlanılır: görüşme süreci, tipik sorular ve maaş müzakereleri.

**Deutsche Begriffe:** Bewerbungsgespräch | Vorstellungsgespräch | Selbstpräsentation | Gehaltsverhandlung | Assessment Center

### Almanya'da İş Görüşmesi

**İş görüşmesi** (Vorstellungsgespräch veya mülakat olarak da adlandırılır), işe alım sürecinin en önemli aşamasıdır. Almanya'da görüşme resmi bir karaktere sahiptir — iyi hazırlık çok önemlidir.

#### Tipik Akış

Aşama	Süre	İçerik
<b>Selamlaşma</b>	5 dk	El sıkışma, hafif sohbet
<b>Şirket Sunumu</b>	10 dk	İşveren kendini tanıtır
<b>Öz Sunum</b>	10-15 dk	Siz kendinizi tanıtırsınız
<b>Teknik Sorular</b>	15-20 dk	Nitelikler ve deneyim hakkında sorular
<b>Sizin Sorularınız</b>	10 dk	İşverene soru sorarsınız
<b>Kapanış</b>	5 dk	Sonraki adımlar, vedalaşma

**Süre:** Genellikle 45-90 dakika, yönetim pozisyonları için daha uzun.

### Hazırlık

Şirketi Araştırın

- **Web sitesi** — ürünler, hizmetler, değerler, haberler
- **İş ilanı** — hangi gereksinimler belirtilmiş?
- **Puanlama** Kununu.de'de — dikkatli okuyun, her şeye inanmayın
- **Yol** — zaman tamponuyla planlayın, 10 dakika erken gelmek ideal

Öz Sunumunuzu Hazırlayın

"**Kendiniz hakkında bize biraz anlatın**" sorusu hemen hemen her görüşmede sorulur.  
**2-3 dakikalık bir sunum** hazırlayın:

- 1. Mevcut durum** — "Şu anda ... olarak ... 'de çalışıyorum"
- 2. Kariyer yolu** — önemli pozisyonlar (hepsi değil!)
- 3. İlgili deneyim** — bu pozisyon için sizi neler nitelendirir
- 4. Motivasyon** — neden başvuru yapıyorsunuz

**İpucu:** Öz sunumunuzu yüksek sesle pratik edin — aynada veya arkadaşlarla.

Tipik Sorular — ve İyi Cevaplar

#### Sizin Hakkınızda

- "**Güçlü yönleriniz nelerdir?**" → 2-3 güçlü yönü somut örneklerle söyleyin
- "**Zayıf yönleriniz nelerdir?**" → dürüst, ama çözümle: "Bazen sabırsızım, bu yüzden kontrol listelerini kullanıyorum"
- "**Kendinizi 5 yıl sonra nerede görüyorsunuz?**" → şirkete uygun gerçekçi kariyer hedefleri
- "**Neden iş değiştirmek istiyorsunuz?**" → pozitif ifade edin (yeni zorluk, gelişim), eski işverenin hakkında şikayet etmeyin

#### Pozisyon Hakkında

- "**Neden bize başvuru yapıyorsunuz?**" → spesifik nedenler (değil: "çünkü iyi maaş veriyorsunuz")
- "**Şirketimiz hakkında ne biliyorsunuz?**" → araştırma yaptığınızı gösterin
- "**Stresle nasıl başa çıkarsınız?**" → pratikten somut örnek

#### Tuzak Sorular

- "**Meslektaşlarınız sizin hakkında ne derlerdi?**" → dürüst, olumlu özellikler
- "**Bir başarısızlıktan bahsedin**" → durum, ne öğrendiniz, bunu nasıl daha iyi yaptınız
- "**Neden sizi işe almamız gerekir?**" → benzersiz satış noktalarınız (USP)

Yasak Sorular

İşveren **sorular soramaz** (§ 611a BGB, AGG):

- **Hamilelik** — "Hamile misiniz?" / "Çocuk planlıyor musunuz?"
- **Din** — "Dininiz nedir?"
- **Politik görüşler** — "Hangi partiye oy veriyorsunuz?"
- **Sendika üyeliği** — "Sendika üyesi misiniz?"
- **Sağlık** — "Kronik hastalığınız var mı?" (sadece işle ilgiliyse)
- **Medeni hali** — "Evli misiniz?" (pratikte sık soruluyor, ama cevaplamak zorunda değilsiniz)

**Sizin hakkınız:** Yasak sorulara **yalan** söyleyebilirsiniz — yasal sonucu yoktur.

## Giyim Kuralları

Genel Kurallar

- **Fazla giyinmek daha iyidir** — tereddüt ettiğinizde daha resmi giyinin
- **Temiz ve bakımlı** — saç, tırnaklar, ayakkabılar
- **Ölçülü takı ve parfüm**
- **Spor kıyafet, spor pantolon yok**

Sektöre Göre

Sektör	Giyim Kodu
<b>Bankacılık, Sigorta, Avukatlık Bürosu</b>	Takım elbise, kravat, sağduyulu renkler
<b>Ofis, İdari</b>	Business Casual (gömlek/bluz, pantolon/etek)
<b>BT, Startup</b>	Smart Casual (kravatız gömlek, jeans OK)
<b>El Sanatları</b>	Temiz günlük kıyafet, bakımlı
<b>Perakende, Gastronomi</b>	Bakımlı, sektöre uygun

## Maaş Müzakereleri

Maaş Ne Zaman Tartışılır?

- Çoğu zaman **ikinci görüşmede** veya birincinin sonunda
- Bazen işveren sorar: "**Maaş beklentiniz nedir?**"

- **Sektördeki tipik maaşları** önceden araştırın (gehalt.de, kununu.de, glassdoor.de)

## İpuçları

- **Bir aralık söyleyin** — örn. "Yılda 42.000-48.000 € brüt düşünüyorum"
- **Gerekçe gösterin** — "3 yıllık deneyim ve X niteliğim nedeniyle..."
- **Çok düşük belirtmeyin** — sonra artıramazsınız
- **Tüm paketi düşünün** — izin, home office, eğitim, şirket arabası

## Tipik Başlangıç Maaşları (brüt/yıl)

Sektör	Başlangıç Maaşı
Mühendislik	45.000-55.000 €
BT	42.000-52.000 €
İşletme/Pazarlama	35.000-45.000 €
Sağlık	33.000-38.000 €
El Sanatları	28.000-35.000 €
Perakende	26.000-32.000 €

## Görüşmeden Sonra

### Takip

- **Teşekkür e-postası** — 24 saat içinde, kısa ve profesyonel
- **Sabır** — karar 1-4 hafta alabilir
- **Takip edin** — 2 haftadan sonra haber almadıysanız, kibarca e-posta gönderin

### Teklif Aldıysanız

- **Sözleşmeyi dikkatli okuyun** — deneme süresi, fesih süresi, fazla saat kuralları
- **Hemen imzalamayın** — sözleşmeyi ev alıp okuyabilirsiniz
- **Başlama tarihini belirleyin**

### Reddetme Aldıysanız

- **Kişisel almayın** — çoğu zaman çok iyi adaylar vardır

- **Geri bildirim isteyin** — "Daha ne yapabilirdim?"
- **Devam edin** — her görüşme pratiktir

## Yabancılar İçin Özel İpuçları

- 1. Zamanında olmak** — Almanya'da bu son derece önemlidir. 5 dakika erken ideal.
- 2. El sıkışma** — sert, kısa, göz teması
- 3. "Sie" kullanın** — resmi form, muhatap "du" sunana kadar
- 4. Yabancı nitelikleri açıklayın** — Herkes sizin eğitim sisteminizi tanımaz. Karşılaştırılabilirliği açıklayın.
- 5. Dil becerilerini pozitif sunun** — "4 dil konuşuyorum ve Almancamı aktif olarak geliştiriyorum" "Maalesef Almancam çok iyi değil"den iyidir
- 6. Kültürel farklar** — Doğruluk Almanya'da değerlidir. Açıkça ne yapabileceğinizi ve ne istediğinizi söyleyin.
- 7. Yasal sorular** — İkamet durumunuzun planlanan işe izin verip vermediğini kontrol edin

--- Son güncelleme: Mart 2026. Tüm bilgiler garanti olmaksızın.